



**ОСОБЕННОСТИ И
ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ
МЕЖДУНАРОДНЫХ РЫНКОВ**

Астана 2015

Принципы функционирования Всемирной торговой организации (ВТО)

Вступление Казахстана в ВТО

Цели, задачи и принципы функционирования ВТО

Система соглашений ВТО

Генеральное соглашение ГАТТ, режим наибольшего благоприятствования

Влияние базовых принципов ВТО на экономику страны и деятельность.

Стратегии и проблемы вступления ВТО

Казахстан подписал соглашение о вступлении в ВТО.

22 июня 2015 года было объявлено о завершении переговоров по вступлению Казахстана в ВТО.

27 июля 2015 года в Женеве Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев подписал протокол о вступлении Казахстана во Всемирную торговую организацию. Переговоры длились 19 лет. Полноправным членом ВТО Казахстан станет в декабре текущего года на десятой министерской конференции организации в Кении.

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев и гендиректор Всемирной торговой организации (ВТО) Роберту Азеведу подписали в Женеве протокол о присоединении Казахстана к организации.

Казахстан завершил двадцатилетние переговоры об условиях членства в ВТО. Сложность и уникальность вступления Казахстана в ВТО заключается в переговорах по корректировке тарифов из-за членства Казахстана в Таможенном союзе и Евразийском экономическом союзе, в который входит Армения, Белоруссия, Казахстан, Россия и Кыргызстан.

Всемирная торговая организация (ВТО) World Trade Organization (WTO)

Всемирная торговая организация - глобальная международная организация, которая занимается правилами международной торговли. Основу ВТО составляют соглашения, согласованные, подписанные и ратифицированные большинством стран-участниц международной торговли.

Цель ВТО - помощь производителям товаров и услуг, экспортерам и импортерам в ведении их бизнеса. ВТО является преемницей действовавшего с 1947 г Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) и начала свою деятельность с 1 января 1995 г.

Сегодня ВТО является главной международной организацией, в рамках которой обсуждаются и разрабатываются все основные вопросы, связанные с режимом международной торговли товарами и услугами, осуществляется контроль за соблюдением правовых норм.

Руководящий орган ВТО — Конференция министров— созывается раз в два года; повседневной работой занимается Генеральный совет.

ВТО призвана регулировать торгово-политические отношения участников Организации на основе пакета Соглашений Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров (1986-1994 гг.). Эти документы являются правовым базисом современной международной торговли.

Основа деятельности ВТО - это своеобразный, многосторонний контракт. Он состоит, по меньшей мере, из 60 основных соглашений и является самым крупным в мире договором, регулирующим торговлю практически всеми видами товаров услуг. Заключив его, государство получает гарантии, что его экспортная продукция не будет подвергаться какой-либо дискриминации на рынках других участников в обмен на аналогичные обязательства.

В настоящее время по правилам ВТО осуществляется ~ 95% всей мировой торговли.

Многосторонние соглашения по торговле товарами:

Наименование соглашения (краткое описание)

[Генеральное соглашение о тарифах и торговле 1994 г.](#)

Определяет основы режима торговли товарами, права и обязательства членов ВТО в этой сфере

[Генеральное соглашение о тарифах и торговле 1947.](#)

Определяет основы режима торговли товарами, права и обязательства членов ВТО в этой сфере

[Соглашение по сельскому хозяйству.](#)

Определяет особенности регулирования торговли сельскохозяйственными товарами и механизмы применения мер государственной поддержки производства и торговли в этом секторе.

[Соглашение по текстилю и одежде.](#)

Определяет особенности регулирования торговли текстилем и одеждой

[Соглашение по применению санитарных и фитосанитарных норм.](#)

Определяет условия применения мер санитарного и фитосанитарного контроля

[Соглашение по техническим барьерам в торговле.](#)

Определяет условия применения стандартов, технических регламентов, процедур сертификации

[Соглашение по инвестиционным мерам, связанным с торговлей.](#)

Запрещает использовать ограниченный круг мер торговой политики, которые могут влиять на иностранные инвестиции и быть квалифицированы как противоречащие Ст. III ГАТТ (Национальный режим) и Ст. XI (Запрет количественных ограничений)

[Соглашение по применению статьи VII ГАТТ 1994 \(таможенная оценка товаров\).](#)

Определяет правила оценки таможенной стоимости товаров

[Соглашение по предотгрузочной инспекции.](#)

Определяет условия проведения предотгрузочных инспекций

Соглашение по правилам происхождения.

Определяет, что под правилами происхождения понимается совокупность законов, нормативных актов и правил для определения страны происхождения товаров

Соглашение по процедурам импортного лицензирования.

Устанавливает процедуры и формы лицензирования импорта

Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам.

Определяет условия и процедуры применения субсидий и мер, направленных на борьбу с субсидированием

Соглашение по применению Статьи VI ГАТТ 1994 (антидемпинг).

Определяет условия и процедуры применения мер для противодействия демпингу

Соглашение по защитным мерам.

Определяет условия и процедуры применения мер для противодействия растущему импорту

Приложение 1В:

Генеральное соглашение по торговле услугами

Определяет основы режима торговли услугами, права и обязательства членов ВТО в этой сфере

Приложение 1С:

Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности

Определяет права и обязательства членов ВТО в области защиты интеллектуальной собственности

Приложение 2:

Понимание в отношении правил и процедур разрешения споров

Устанавливает условия и процедуры разрешения споров между членами ВТО в связи с выполнением ими обязательств по всем соглашениям ВТО

Приложение 3:

Механизм обзоров торговой политики

Определяет условия и общие параметры обзоров торговой политики членов ВТО

Приложение 4:

Необязательные для участия всех членов ВТО многосторонние торговые соглашения

Соглашение по торговле гражданской авиатехникой

(определяет обязательства сторон по либерализации торговли в этом секторе)

Соглашение по правительственным закупкам

(устанавливает процедуры допуска иностранных компаний к национальным системам закупок для государственных нужд)

Три основные цели ВТО.

1. Содействие беспрепятственной международной торговле.

Недопущение злоупотреблений и отрицательных последствий. Устранение барьеров, препятствующих торговле. Это также означает, что отдельные предприниматели, предприятия, ведомственные организации должны быть хорошо знакомы с нормами международной торговли, и уверены в том, что эти нормы не изменятся резко и без предупреждения. Правила должны быть совершенно ясными, а их применения последовательными.

2. **Посредничество в торговых переговорах.** Поскольку тексты соглашений составляются и подписываются сообществом стран, участвующих во внешнеторговых отношениях, они часто вызывают значительные дебаты и споры.

3. **Урегулирование споров.** Часто стороны, вступающие в переговоры, последуют разнообразные цели. Соглашения и контракты, включая те из них, которые были заключены после длительных переговоров при посредничестве ВТО, часто нуждаются в последующем толковании. Лучше всего решать спорные вопросы в установленном ВТО порядке, основанном на взаимно согласованной юридической базе и обеспечивающим сторонам равные права и возможности. Именно с этой целью в тексты соглашений ВТО, включен пункт о правилах урегулирования споров.

Членами Всемирной торговой организации являются уже 162 страны мира, и в ближайшие годы их число будет только увеличиваться. Это означает, что практически всякое государство, претендующее на создание современной, эффективной экономики и равноправное участие в мировой торговле, стремится стать членом ВТО.

Постсоветские страны в ВТО:

Киргизия, 20 декабря 1998 (133-й член ВТО).

Латвия, 10 февраля 1999 (134-й член ВТО).

Эстония, 13 ноября 1999 (135-й член ВТО).

Грузия, 14 июня 2000(137-й член ВТО).

Литва, 31 мая 2001 (141-й член ВТО).

Молдавия, 26 июля 2001 (142-й член ВТО).

Армения, 5 февраля 2003 (145-й член ВТО).

Украина, 16 мая 2008 (152-й член ВТО).

Россия, 22 августа 2012 (156-й член ВТО)

Таджикистан, 2 марта 2013 (159-й член ВТО).

Казахстан, 27 июля 2015 (162-й член ВТО)

За рамками ВТО остаются четыре постсоветских страны: Азербайджан, Белоруссия, Туркменистан и Узбекистан.

В 2013 году Туркменистан выступил с инициативой о вступлении в ВТО.

Можно выделить следующие преимущества вступления в ВТО:

- 1) Система ВТО, стимулирует не только товарообмен, но и технический прогресс. Находясь вне системы, страна обрекает себя на техническую отсталость, сохранение форм хозяйствования, непригодных в рыночных условиях.
- 2) со вступлением в ВТО повышается инвестиционная привлекательность страны за счет введения внешнеэкономического регулирования.
- 3) ВТО выступает в роли верховного арбитра в многочисленных международных хозяйственных спорах.
- 4) ВТО защищает права на интеллектуальную собственность.
- 5) адаптация страны к нормам ВТО предполагает уступки ей со стороны международного сообщества - в виде удовлетворения ряда встречных требований по “чувствительным” позициям экспорта.

Преимущества ВТО

- Все страны выигрывают от международной торговли;
- Выгоды оптимизированы через открытую систему, которая позволяет каждой стране специализироваться на том, что она делает лучше всего;
- Международная торговля осуществляется фирмами, а не правительством ;
- Торговые соглашения регулируют действия Правительства, а не фирм;
- Правительство должно постоянно искать необходимый баланс между большей открытостью и защитой.

ВЫГОДЫ И ВЛИЯНИЕ ВСТУПЛЕНИЯ В ВТО НА ЭКОНОМИКУ

СОКРАЩЕНИЕ СТОИМОСТИ ТОРГОВЫХ ПЕРЕГОВОРОВ:

- Членство в ВТО обеспечивает доступ к форуму по многосторонним торговым переговорам;
- Условия по улучшению доступа к рынку согласованные в ВТО автоматически распространяется на все страны член ВТО;
- Страны не являющиеся членами ВТО должны добиваться уступок в двустороннем порядке.

УЧАСТИЕ В УСТАНОВЛЕНИИ НОРМ ТОРГОВЛИ:

- Снижение тарифных и нетарифных барьеров в сфере товаров и услуг;
- Правила ВТО регулируют большинство торговых потоков как между членами ВТО, так и не членами ВТО;
- Не члены ВТО не участвуют в установлении норм, но зависят от соблюдения правил принятых членами ВТО;

ДОСТУП К МЕХАНИЗМУ УРЕГУЛИРОВАНИЯ СПОРОВ:

- Защищает членов от злоупотреблений при использовании односторонних торговых санкций;

- Восстанавливает справедливость при урегулировании споров и рассматривает жалобы малых стран;
- Механизм надзора: третьи стороны информируются о спорах и автоматически имеют выгоды от результатов

ПРОБЛЕМЫ

- Как только присоединение утверждено новый член вступает в торговую среду с другими условиями ;
- Должны соблюдаться новые «Правила» и «Дисциплины»;
- Должно быть изменено внутреннее законодательство: Законы и нормы должны соответствовать соглашениям ВТО.
- Все действия правительства должны быть прозрачны и в соответствии с нормами ВТО ;
- Не разрешается явная или скрытая защита отечественной индустрии и экспорта;
- Малое знание или незнание правил, обязательств и дисциплин ВТО создают проблемы для бизнеса;
- Многие страны страдают от недостатка потенциала.

К недостаткам вступления Казахстана в ВТО можно отнести:

- 1) на мировом рынке Казахстан представлен главным образом сырьем - объем и номенклатура экспорта высокотехнологичных товаров минимален.
- 2) членство в ВТО может вытеснить малый бизнес из освоенных им секторов экономики:
 - отмена импортных пошлин,
 - сокращение госсубсидий,

Также будут затронуты интересы автостроителей, производителей лекарств, мебели, текстиля, одежды, но главное - сельхозпроизводителей.

Среди явных преимуществ от вступления в ВТО следует выделить тот факт, что Казахстан не только будет признан страной, интегрированной в мировое хозяйство и мировые структуры, содействующие ее развитию, но и автоматически получит в отношениях со всеми членами ВТО режим наибольшего благоприятствования.

Казахстан будет иметь дополнительные и выгодные пути транзита для своих товаров. Это особенно важно для развития внешней торговли отечественными товарами. Вступление Казахстана в ВТО важно с точки зрения привлечения инвестиций, прежде всего обрабатывающую промышленность и в развитие высокотехнологичных производств.

Большое значение может представлять режим ВТО в отношении торговых споров, особенно при антидемпинговых разбирательствах, применяемых в отношении экспортных товаров Казахстана. Членство в ВТО позволит решать торгово-политические споры в рамках предусмотренных в этой организации процедур на более справедливой основе.

Вступая в ВТО, страна получает права участия в разработке норм, регулирующих мировую торговлю, естественно, при соблюдении национальных интересов. Появится возможность доступа к оперативной информации о внешнеэкономической политике и намерениях правительств стран - участниц ВТО, что в конечном счете позволит вести более эффективную торговую политику.

Также в связи с расширением импорта отечественный потребитель сможет получить доступ к широкому ассортименту товаров и по более низким ценам.

Казахстанские компании смогут конкурировать с зарубежными в рамках ВТО. Их продукция будет востребована в западных странах.

По мнению аналитиков, сейчас самое время для вступления Казахстана в ВТО. Это поможет стране нарастить экспорт своей продукции.

Казахстан ставит задачу привлечь как минимум десять международных корпораций в перерабатывающий сектор страны для создания экспортных товаров, что поможет стране выйти на мировые рынки с учётом членства в ВТО. В рамках реформы предлагается оптимизация налоговых и таможенных политик и процедур. ВТО — это важнейший инструмент мировой глобализации.

Казахстану удалось добиться ряда привилегий. В частности, сохранить за собой право субсидировать аграриев. Ведь по нормам ВТО в Астане должны были отказаться от поддержки сельского хозяйства. Также власти дальше будут помогать и промышленному сектору.

Но при этом Казахстан пообещал привести некоторые нормы в соответствие с правилами ВТО.

Единая таможенная территория и Евразийский экономический союз (ЕАЭС).

Основные цели его формирования.

Таможенный союз ЕАЭС – это торгово-экономическая интеграция сторон, предусматривающая единую таможенную территорию, в пределах которой во взаимной торговле товарами не применяются таможенные пошлины и ограничения экономического характера.

При этом стороны применяют единый таможенный тариф и другие единые меры регулирования торговли товарами с третьими странами (Договор о создании единой таможенной территории и формировании таможенного союза).

Важными новшествами в сфере таможенного регулирования являются:

- введение понятия "единая таможенная территория Таможенного союза";
- создание единых условий транзита на всей территории ТС;
- отмена таможенного оформления и таможенного контроля за товарами на единой таможенной территории стран - участников Таможенного союза.

Евразийский экономический союз (ЕАЭС) — это международная организация региональной экономической интеграции, обладающая международной правосубъектностью и учрежденная Договором о Евразийском экономическом союзе.

В ЕАЭС обеспечивается свобода движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, и проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики

Государства-члены Евразийского экономического союза:

- Республика Армения (3 010 600 чел. на 31 декабря 2014 года),
- Республика Беларусь (9 481 000 чел. на 1 января 2015 года),
- Республика Казахстан (17 417 447 чел. на 1 января 2015 года),
- Российская Федерация (146 270 033 чел. на 1 января 2015 года),
- с 21 мая 2015 года Республика Кыргызстан (5 874 100 чел. на 1 ноября 2014 года).

ЕАЭС создан в целях всесторонней модернизации, кооперации и повышения конкурентоспособности национальных экономик и создания условий для стабильного развития в интересах повышения жизненного уровня населения государств-членов. ЕАЭС открыт для участия в нем других государств, которые разделяют цели этого объединения и готовы принять на себя требуемые обязательства.

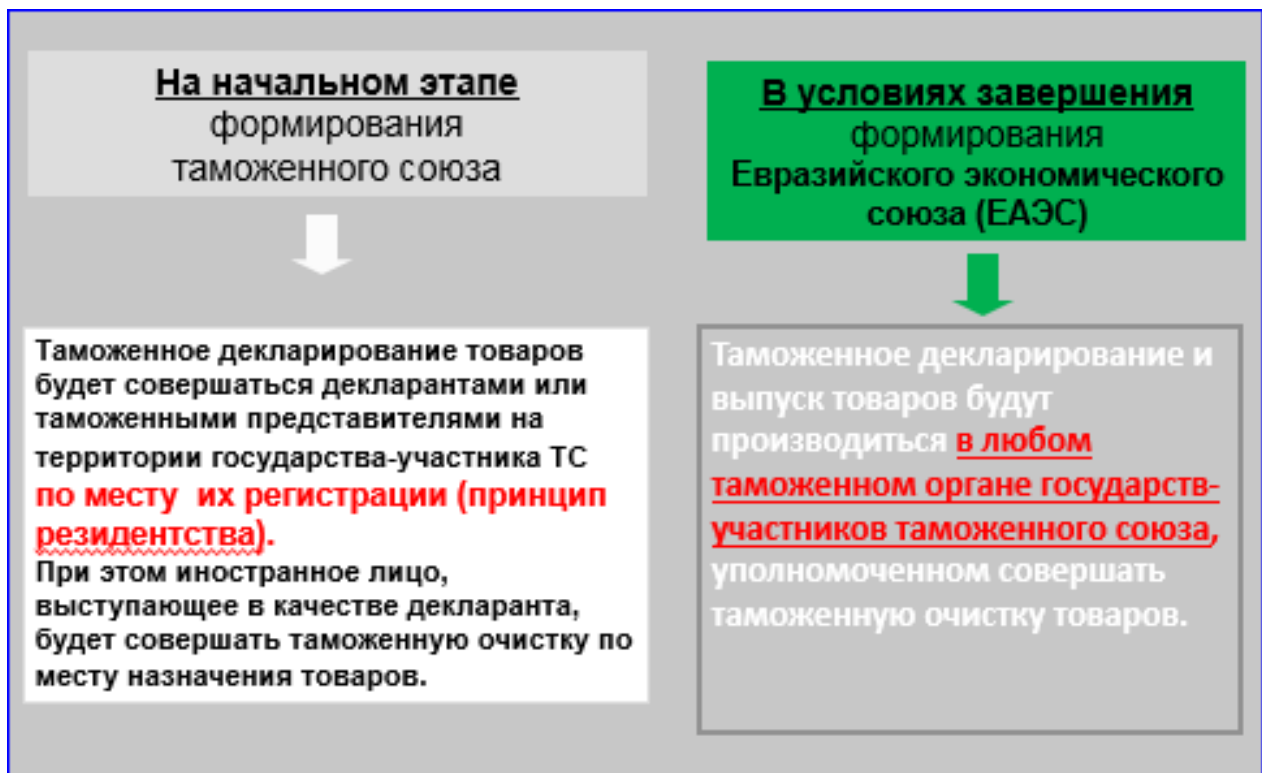
Зона свободной торговли ЕАЭС.

- Вьетнам вступил в зону свободной торговли (с 29 мая 2015 года, соглашение с Вьетнамом вступит в силу через 60 дней после того, как все страны ЕАЭС и сам Вьетнам его ратифицируют).

Кандидаты в зону свободной торговли ЕАЭС:

- КНР;
- Египет (Египет и Евразийский экономический союз договорились о создании зоны свободной торговли)
- Тунис (Власти Туниса выразили желание создать зону свободной торговли с Евразийским экономическим союзом)
- Сирия (членство пока не рассматривается, но создание зоны свободной торговли возможно)

РАЗВИТИЕ ИНТЕГРАЦИИ



Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) – постоянно действующий регулирующий орган Евразийского экономического союза. Начала функционировать со 2 февраля 2012 года.

Основное назначение ЕЭК— обеспечение условий функционирования и развития ЕАЭС, разработка предложений по дальнейшему развитию интеграции.

ЕЭК имеет статус наднационального органа управления и в своей деятельности руководствуется интересами стран-участниц проекта евразийской экономической интеграции в целом, не мотивируя свои решения интересом какого-либо из национальных правительств. Решения Комиссии обязательны для исполнения на территории стран-участниц ЕАЭС.

В настоящее время в составе ЕЭК представлены четыре страны: Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Казахстан и Российская Федерация.

Сайт ЕЭК : <http://www.eurasiancommission.org> или через ссылку // www.tsouz.ru

Председатель Коллегии ЕЭК Виктор Борисович Христенко

Все решения ЕЭК принимаются на коллегиальной основе. Коллегия ЕЭК состоит из 12 членов (по 3 Члена Коллегии (Министра) Комиссии от каждой страны-участницы), один из которых является Председателем Коллегии Комиссии.

Председатель Коллегии и Члены Коллегии назначаются сроком на 4 года решением Высшего Евразийского экономического совета на уровне глав государств с возможным продлением полномочий. Коллегия принимает решения путем голосования.

Деятельность ЕЭК структурирована по функциональным направлениям, которые курируют Члены Коллегии (Министры). Каждое направление представляет собой блок из отраслей и сфер экономической деятельности. Члены Коллегии и департаменты ЕЭК взаимодействуют с уполномоченными национальными органами власти в рамках своего направления деятельности.

На данный момент в структуре ЕЭК функционируют 23 Департамента. При них созданы 18 Консультативных комитетов с целью выработки предложений для Коллегии ЕЭК и проведения консультаций с представителями национальных органов государственной власти.

Основные направления деятельности ЕЭК:

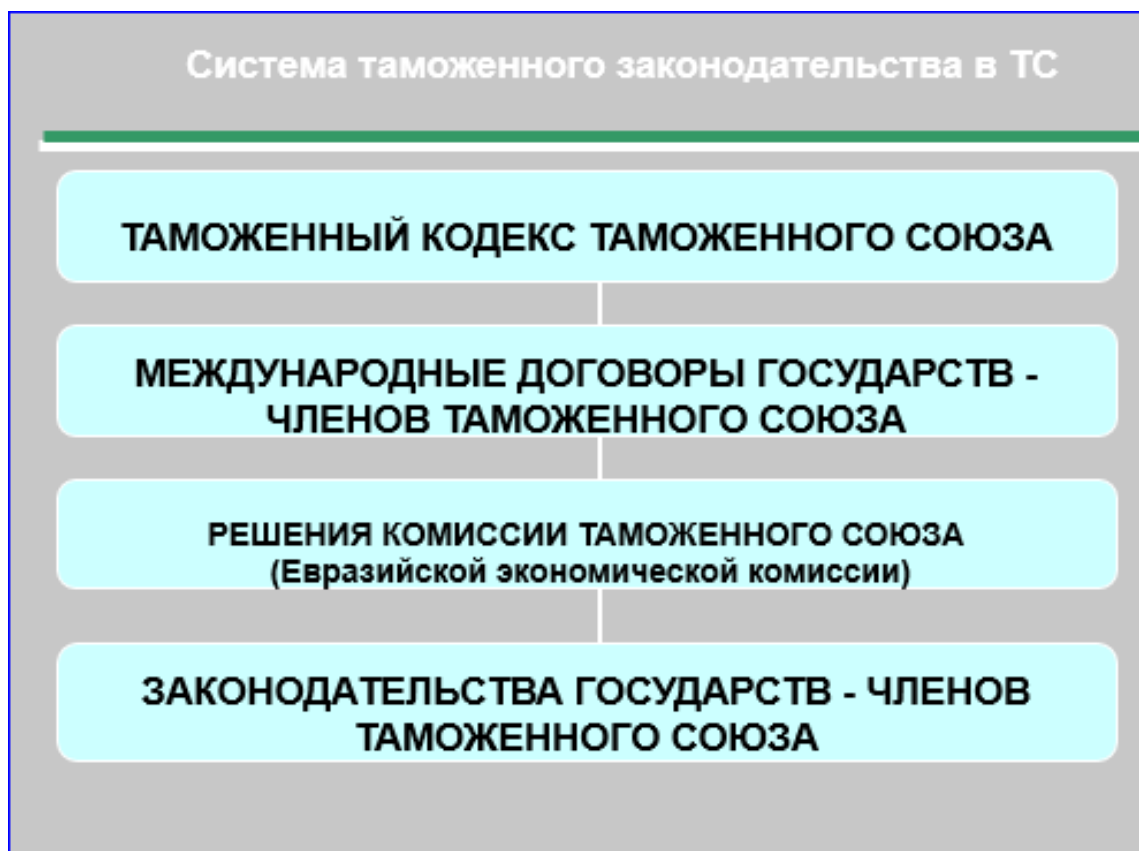
- зачисление и распределение ввозных таможенных пошлин;
- установление торговых режимов в отношении третьих стран;
- статистика внешней и взаимной торговли;
- макроэкономическая политика;
- конкурентная политика;
- промышленные и сельскохозяйственные субсидии;
- энергетическая политика;
- естественные монополии;
- государственные и (или) муниципальные закупки;
- взаимная торговля услугами и инвестиции;
- транспорт и перевозки;
- валютная политика;

- охрана и защита результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации товаров, работ и услуг;
- трудовая миграция;
- финансовые рынки (банковская сфера, сфера страхования, валютный рынок, рынок ценных бумаг);
- таможенно-тарифное и нетарифное регулирование;
- таможенное администрирование;
- и другие.

Договор о зоне свободной торговли (г.Санкт-Петербург, 18 октября 2011 года)

Государства - участники Содружества Независимых Государств (СНГ) согласно статьи 2 указанного Договора не применяют таможенные пошлины и иные платежи, эквивалентные таможенным пошлинам, в отношении экспорта товара, предназначенного для таможенной территории другой Стороны, и/или импорта товара, происходящего с таможенной территории другой Стороны, за исключением случаев, предусмотренных в приложении 1 к Договору, являющемся его неотъемлемой частью.

Страны СНГ: Российская Федерация, Республики Армения, Азербайджан, Таджикистан, Беларусь, Туркменистан, Казахстан, Узбекистан, Украина, Молдова и Кыргызская Республика.



Единый таможенный тариф Таможенного союза РБ, РК и РФ (ЕТТ ТС)

Это свод ставок ввозных таможенных пошлин, применяемых к товарам, ввозимым на единую таможенную территорию Таможенного союза из третьих стран, систематизированных в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Таможенного союза (ТН ВЭД ТС).

Утвержден Решением ЕЭК от 16 июля 2012 года № 54

Импорт и экспорт товаров в рамках государств-участников

Евразийского экономического союза:

особенности применения НДС при реализации товаров (работ, услуг) в условиях Евразийского экономического союза

В рамках ТС перемещение товаров осуществляется без таможенного оформления и контроля. Контроль за уплатой косвенных налогов осуществляют налоговые органы. При этом документом, свидетельствующим о перемещении товаров с территории одного государства на территорию другого государства и об исполнении налоговых обязательств при ввозе, служит заявление о ввозе товаров.

Взимание косвенных налогов во взаимной торговле товарами осуществляется по принципу страны назначения, предусматривающему применение нулевой ставки НДС и (или) освобождение от уплаты акцизов при экспорте товаров, а также их налогообложение косвенными налогами при импорте.

Взимание косвенных налогов и механизм контроля за их уплатой при экспорте и импорте товаров осуществляются в порядке согласно приложению №18 к Договору о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года, Налоговым Кодексом Республики Казахстан и другими нормативно правовыми актами РК, ЕАЭС.

Экспорт товаров в рамках ЕАЭС

При экспорте товаров в рамках государств-членов ЕАЭС налогоплательщиком, с территории которого вывезены товары, применяются нулевая ставка НДС и (или) освобождение от уплаты акцизов при представлении в налоговый орган подтверждающих документов

Налогоплательщик-экспортер обязан представить в налоговый орган Заявление о ввозе товаров и уплате косвенных налогов с отметками налогового органа государств-членов ЕАЭС импортировавшего товары, в течение 180 календарных дней с даты совершения оборота:

- 1) по реализации товаров при экспорте товаров;
- 2) по реализации работ, услуг в случае выполнения работ по переработке давальческого сырья.

При экспорте товаров налогоплательщик имеет право на налоговые вычеты (зачеты).

Экспорт товаров в рамках ЕАЭС

Для подтверждения обоснованности применения нулевой ставки НДС и (или) освобождения от уплаты акцизов налогоплательщик экспортировавший товары, вместе с налоговой декларацией представляет следующие документы (их копии):

- 1) договоры (контракты), на основании которых осуществляется экспорт товаров; при лизинге товаров или товарного кредита - договоры (контракты) лизинга, товарного кредита, на изготовление товаров, на переработку давальческого сырья;
- 2) выписка банка или иной платежный документ, подтверждающий фактическое поступление выручки от реализации экспортированных товаров на счет налогоплательщика-экспортера.
- 3) заявление о ввозе товаров и уплате косвенных налогов, с отметкой налогового органа государства-члена ЕАЭС, импортировавшего товары, подтверждающего уплату косвенных налогов (освобождении или ином порядке исполнения налоговых обязательств).
- 4) транспортные (товаросопроводительные) и (или) иные документы, подтверждающие перемещение товаров на экспорт.
- 5) иные документы, подтверждающие обоснованность применения нулевой ставки НДС и (или) освобождения от уплаты акцизов, предусмотренные законодательством государства-члена, с территории которого экспортированы товары.

Экспорт товаров в рамках ЕАЭС

При непредставлении этих документов в установленный срок суммы косвенных налогов подлежат уплате в бюджет за налоговый (отчетный) период, на который приходится дата отгрузки товаров, либо иной налоговый (отчетный) период, установленный законодательством государства-члена, с правом на вычет (зачет) соответствующих сумм НДС согласно законодательству государства-члена, с территории которого экспортированы товары.

В целях исчисления НДС при реализации товаров датой отгрузки признается дата первого по времени составления первичного бухгалтерского (учетного) документа, оформленного на покупателя товаров (первого перевозчика), либо дата выписки иного обязательного документа, предусмотренного законодательством государства-члена для налогоплательщика НДС.

Плательщики НДС при импорте товаров на территорию РК с территории государств - членов Таможенного союза (пункт 1 п.п2 статьи 276-2 НК РК)

- юридическое лицо-резидент;
- структурное подразделение юридического лица-резидента в случае, если оно является стороной договора (контракта);
- структурное подразделение юридического лица-резидента на основании соответствующего решения такого юридического лица в случае, если по условиям договора (контракта) между юридическим лицом-резидентом и налогоплательщиком государства - члена Таможенного союза получателем товаров является структурное подразделение юридического лица-резидента;

- юридическое лицо-нерезидент, осуществляющее деятельность через постоянное учреждение без открытия филиала, представительства, зарегистрированное в качестве налогоплательщика в налоговых органах РК;
- юридическое лицо-нерезидент, осуществляющее деятельность в РК через филиал, представительство;
- юридическое лицо-нерезидент, осуществляющее деятельность без образования постоянного учреждения;
- доверительные управляющие, импортирующие товары в рамках осуществления деятельности по договорам доверительного управления с учредителями доверительного управления, либо с выгодоприобретателями в иных случаях возникновения доверительного управления;
- дипломатическое и приравненное к нему представительство иностранного государства, аккредитованное в РК, лица, относящиеся к дипломатическому, административно-техническому персоналу этих представительств, включая членов их семей, проживающих вместе с ними; консульское учреждение иностранного государства, аккредитованное в РК, консульские должностные лица, консульские служащие, включая членов их семей, проживающих вместе с ними;
- частные нотариусы, частные судебные исполнители, адвокаты, импортирующие товары в целях осуществления нотариальной деятельности, деятельности по исполнению исполнительных документов, адвокатской деятельности;
- медиаторы, импортирующие товары в целях осуществления деятельности медиатора;
- физическое лицо, импортирующее товары в целях предпринимательской деятельности в соответствии с законодательством РК;
- физическое лицо, импортирующее транспортные средства, подлежащие государственной регистрации в государственных органах РК.

Облагаемый импорт

Статья 276-4 НК РК. Определение оборота по реализации товаров, работ, услуг и облагаемого импорта в Таможенном союзе

Облагаемым импортом являются:

- 1) товары, ввезенные (ввозимые) на территорию Республики Казахстан (за исключением освобожденных от налога на добавленную стоимость при импорте).
- 2) ввезенные (ввозимые) транспортные средства, подлежащие государственной регистрации в государственных органах РК;
- 3) товары, являющиеся продуктами переработки давальческого сырья, ввезенные на территорию РК с территории другого государства - члена Таможенного союза.

Статья 276-8 НК РК. Определение размера облагаемого импорта

Размер облагаемого импорта товаров, в том числе товаров, являющихся результатом выполнения работ по договору (контракту) об их изготовлении, определяется на основе стоимости приобретенных товаров.

Стоимость приобретенных товаров определяется на основании принципа определения цены в целях налогообложения на основании:

- **цены сделки**, подлежащей уплате за товары, согласно условиям договора (контракта).
- **стоимость приобретенных товаров**, указанная в договоре (контракте).
- при отсутствии цены товаров в договорах (контрактах) и товаросопроводительных документах - цены товаров, **отраженной в бухгалтерском учете**.

В размер облагаемого импорта товаров включаются суммы акциза по подакцизным товарам, по договорам лизинга исчисленные суммы акциза по подакцизным товарам включаются на дату принятия на учет импортированных подакцизных товаров (предметов лизинга).

Органы налоговой службы при осуществлении контроля за исполнением налоговых обязательств по НДС при импорте товаров на территорию РК с территории государств-членов ТС вправе корректировать размер облагаемого импорта в порядке, установленном Правительством РК, и (или) с учетом требований законодательства РК о трансфертном ценообразовании.

При этом налогоплательщик самостоятельно корректирует размер облагаемого импорта с учетом указанного выше порядка.

Порядок представления документа, подтверждающего ввоз товаров

При импорте товаров в РК стран ЕАЭС
документом, подтверждающим ввоз товаров, является Заявление о ввозе товаров и уплате косвенных налогов (формы 328)
Заявление представляется налогоплательщиком в налоговый орган по месту нахождения (жительства) на бумажном носителе в четыре экземплярах и в электронном виде
Заявление представляется одновременно с декларацией по косвенным налогам по импортированным товарам (формы 320)
на Заявлении отметка об уплате косвенных налогов проставляется в течение 10 рабочих дней
в случае неуплаты косвенных налогов отметка на Заявлении не проставляется, начисляется пеня и применяются меры принудительного взыскания. При этом российский (белорусский...) экспортер в целях возврата суммы НДС и освобождения от уплаты акцизов заинтересован в получении Заявления от казахстанского импортера

Сроки уплаты косвенных налогов при импорте товаров

При импорте товаров с ТС
не позднее 20-го числа месяца, следующего за налоговым периодом по месту нахождения (жительства) налогоплательщика. Акциз на алкогольную продукцию, подлежащую маркировке учетно-контрольными марками, уплачивается до получения учетно-контрольных марок. Налоговым периодом является – календарный месяц в котором приняты на учет импортированные товары
по товарам, импортированным по договорам лизинга, не позднее 20-го числа месяца, следующего за налоговым периодом по месту нахождения (жительства) налогоплательщика Налоговым периодом является – календарный месяц в котором наступает срок платежа, предусмотренного договором лизинга
в случае неуплаты косвенных налогов отметка на Заявлении о ввозе товаров и уплате косвенных налогов не проставляется, начисляется пеня и применяются меры принудительного взыскания

Правила заполнения и представления Заявления о ввозе товаров и уплате косвенных налогов (форма 328.00) утверждены приложением 33 к приказу Заместителя Премьер-Министра РК - Министра финансов РК от 6 декабря 2013 года № 558

1. Заявление состоит из 3-х разделов и приложения к нему, предназначенных для детального отражения информации о ввозе товаров и об исчислении налогового обязательства.
2. Первый и третий разделы заявления и приложение к нему заполняет налогоплательщик, второй раздел – налоговый орган.
3. **Заявление на бумажном носителе** подписывается налогоплательщиком либо его представителем и заверяется печатью налогоплательщика либо его представителя
4. **Заявление** представляется налогоплательщиком либо его представителем на бумажном носителе и в электронном виде либо в электронном виде с электронно-цифровой подписью налогоплательщика в налоговый орган по месту нахождения (месту жительства) в 4-х экземплярах с приложением документов, предусмотренных Налоговым кодексом РК одновременно с налоговой декларацией по косвенным налогам по импортированным товарам (формы 320)

Документы, представляемые одновременно с декларацией по косвенным налогам по импортированным товарам

- 1) Заявление о ввозе товаров и уплате косвенных налогов на бумажном носителе (в четырех экземплярах) и в электронном виде;
- 2) Выписка банка, подтверждающая фактическую уплату косвенных налогов по импортированным товарам;
- 3) договоры (контракты);
- 4) товаросопроводительные документы;
- 5) счета-фактуры;
- 6) **Информационное сообщение** от налогоплательщика другого государства - члена ТС, либо налогоплательщика государства, не являющегося членом ТС (подписанное руководителем (индивидуальным предпринимателем), и заверенное печатью организации), реализующим товары:

- *номер, идентифицирующий лицо в качестве налогоплательщика государства-члена;*
- *полное наименование налогоплательщика (организации (индивидуального предпринимателя) государства-члена;*
- *место нахождения (жительства) налогоплательщика государства-члена;*
- *номер и дата договора (контракта);*
- *номер и дата спецификации.*

Информационное сообщение не представляется если необходимые сведения содержатся в договоре (контракте).

ПРОТОКОЛ

об обмене информацией в электронном виде между налоговыми органами государств-членов таможенного союза об уплаченных суммах косвенных налогов

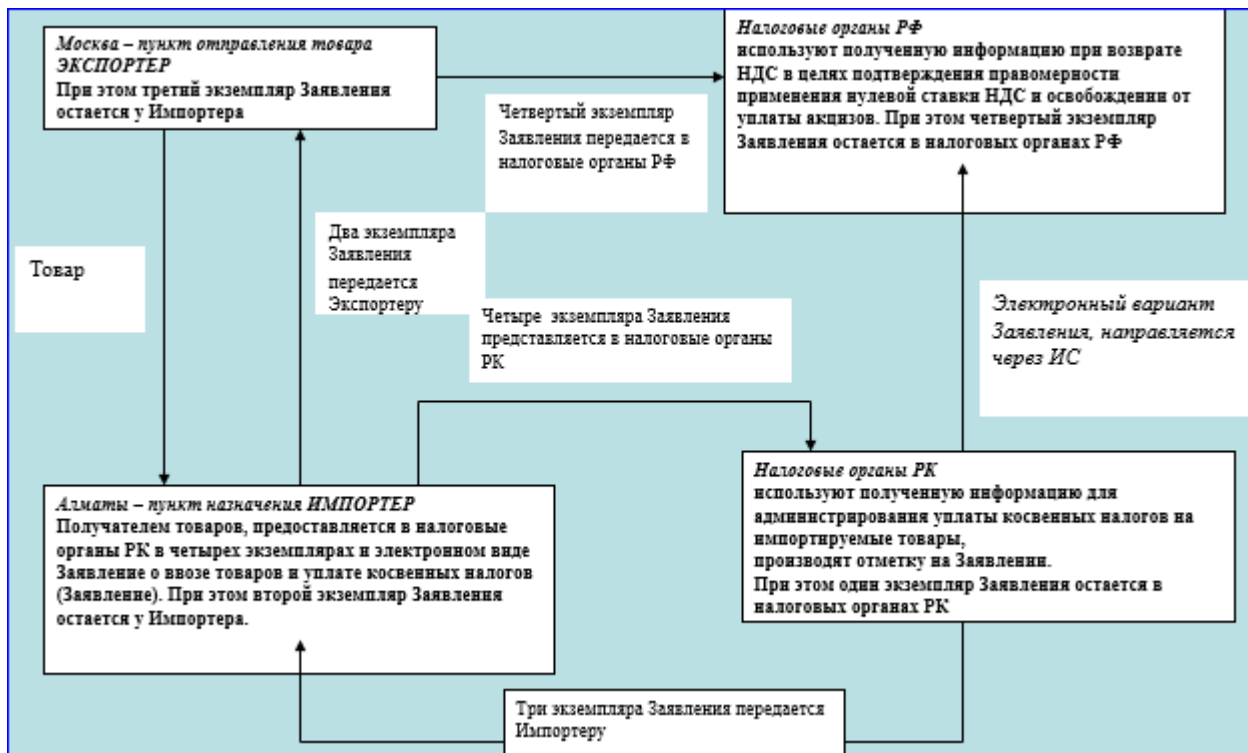
Протокол определяет порядок обмена информацией в электронном виде по каналам связи в целях реализации **Протоколов:**

- о порядке взимания косвенных налогов и механизме контроля за их уплатой при экспорте и импорте товаров в таможенном союзе;
- о порядке взимания косвенных налогов при выполнении работ, оказании услуг в ТС.

Обмен информацией осуществляется между налоговыми органами ежемесячно, **не позднее 15-го числа месяца**, следующего за месяцем, в котором была произведена отметка налогового органа на заявлении о ввозе товаров и уплате косвенных налогов (далее – Заявление).

Налоговые органы государств-членов ТС обмениваются информацией о суммах косвенных налогов, уплаченных в бюджеты государств-членов ТС, налоговых льготах (об освобождении от налогообложения) в форме реестров заявлений о ввозе товаров и уплате косвенных налогов.

Схема движения Заявления о ввозе товаров и уплате косвенных налогов при импорте товаров



Нормативно правовые акты РК

- Приказ Министра финансов РК от 15 января 2015 года № 27 «Об утверждении Правил подтверждения органами государственных доходов факта уплаты НДС по импортированным товарам и акциза по импортированным подакцизным товарам с территории государств-членов ТС либо мотивированного отказа в подтверждении»
- Приказ Министра финансов РК от 13 января 2015 года № 16 «Об утверждении Правил отзыва заявления о ввозе товаров и уплате косвенных налогов»
- Приказ Министра финансов РК от 15 января 2015 года № 24 «Об утверждении Правил представления уведомления о ввозе (вывозе) товаров»
- Приказ Министра финансов РК от 21 января 2015 года № 42 «Об утверждении Правил контроля за уплатой налога на добавленную стоимость по выставочно-ярмарочной торговле»
- Приказ Министра финансов РК от 15 января 2015 года № 26 «Об утверждении Правил применения уплаты налога на добавленную стоимость методом зачета по товарам, импортируемым на территорию РК с территории государств-членов ТС»
- Совместный приказ Министра финансов РК от 2 мая 2013 года № 224 и Председателя КНБ РК от 2 мая 2013 года № 219 «Об утверждении формы и Правил представления талона о прохождении государственного контроля, выдаваемого территориальными подразделениями Пограничной службы КНБ РК»